


*Sehr geehrte Unternehmerinnen,  
sehr geehrte Unternehmer,*

Sie haben sich schon öfter gefragt, ob Sie sich für die richtige Geschäftsstrategie entschieden haben? Sie würden sich gerne mit anderen UnternehmerInnen aus Ihrer Branche über Ihre Erfahrungen austauschen, ohne dass Ihr direkter Wettbewerb Kenntnis davon hat? Sie möchten von erfolgreichen Ideen und Geschäftsmodellen profitieren? Sie freuen sich auf neue Anregungen, um einige Abläufe in Ihrem Unternehmen zu verbessern? Sie denken häufig darüber nach, wie Sie sich einen Vorsprung gegenüber Ihrer Konkurrenz erarbeiten können?

Unsere neutrale Unternehmensberatung für den Einzelhandel Wies & Wies GbR hilft Ihnen gerne weiter. Nutzen Sie unsere Erfahrungsgruppen (Erfahrungsgruppen) und finden Sie so den idealen Weg für Ihr Unternehmen. Informieren Sie sich über unsere Leistungen und bauen Sie auf ein Team mit Erfahrung und Kompetenz.

Herzlichst,

*Sigrid Wies* 

Ihre Sigrid Wies

Ihr Helmut Wies

>> Nutzen Sie unsere **Dialogplattform** und tauschen Sie sich mit anderen UnternehmerInnen und ExpertInnen aus Ihrer Branche aus.

>> Erfahren Sie mehr über erfolgreiche **Geschäftsstrategien** und neue Marktentwicklungen. Wir bieten Ihnen ein **Forum für Ihren Unternehmenserfolg**.

Ideen, Trends, Ziele – gewinnen Sie neue **Perspektiven**.



**Strategien**

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung vor der Konkurrenz: Profitieren Sie vom Branchenwissen der ExpertInnen und MarktteilnehmerInnen aus anderen Regionen. So verbessern Sie Ihre Chancen und lernen interessante Ansätze und Maßnahmen kennen.

**Dialoge**

Abwechslungsreiche Themen, individuelle Beratung – innerhalb von zwei Tagen erfahren Sie mehr über die Hintergründe der verschiedenen Themenbereiche und über Verbesserungsmöglichkeiten in Ihrem Unternehmen. Standortbesichtigung, Auswertung, Analyse – wir erarbeiten gemeinsam mit Ihnen ein individuelles Konzept für Ihr Unternehmen.

Besuchen Sie unsere vielfältigen Plattformen und optimieren Sie so Schritt für Schritt die gewünschten Bereiche in Ihrem Unternehmen. Unser Angebot setzt sich aus folgenden Themenbereichen zusammen:

**Experten-Feedback:**

Standort- und Geschäftsbesichtigung mit gemeinsamer Geschäfts- und Standortanalyse

**Unternehmensstrategien:**

Verschiedene Strategieansätze wie Qualität oder Kundenzufriedenheit, Preisstrategien, Werbe- und Kommunikationsstrategien, Risikomanagement

**Betriebswirtschaftliche Themen:**

Betriebsvergleiche, BWA, GuV, Monatliche Auswertungen LUG, Limit, Kalkulation, Liquidität, Rentabilität, Bilanzen, Planungen, Rating, Kostenstrukturen, Finanzierungen, Bankgespräche, Optimierungsmöglichkeiten

**Markt und Branchenthemen:**

Trends, Branchenentwicklungen

**Ware/Sortimente:**

Waren- und Sortimentssteuerung, Serviceleistungen, Lieferanten- und Konditionen-Management

**Unternehmensführung/Mitarbeiterführung:**

Vertragswesen, Organisation, Personaleinsatzplanungen, Arbeitsrecht, Personalauswahl

**Persönlichkeitsentwicklung:**

Zeitmanagement, Kommunikation (Gesprächstechniken, Kritikgespräche), Nachfolge-Coaching

**Präsentation von Sondermaßnahmen:**

Räumungsverkäufe, Marketing- und Werbemaßnahmen, Werbekostenvergleiche, Werbekontrolle,

**Gesamtwirtschaftliche Relevanzen**

wie MwSt-Erhöhung, längere Öffnungszeiten etc.

Ja, ich interessiere mich für die Erfa-Börse. Bitte kontaktieren Sie mich.

Name/Vorname: \_\_\_\_\_

Unternehmen: \_\_\_\_\_

Branche: \_\_\_\_\_

Adresse: \_\_\_\_\_

Tel.: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Homepage: \_\_\_\_\_

- qm-Verkaufsfläche:** -bitte ankreuzen-
- bis 100 qm
  - 100-199 qm
  - 200-499 qm
  - 500-999 qm
  - 1000-1999 qm
  - 2000-4999 qm
  - ab 5000

Natürlich stehen wir Ihnen auch gerne persönlich für Rückfragen zur Verfügung.

Ihre Ansprechpartnerin:  
**Sigrid Wies**  
Mobil: 0179 / 7 93 53 75  
Tel: 02246 / 94 93 74  
Fax: 02246 / 94 93 75  
Mail: swies@beratung-wies.de  
www.beratung-wies.de  
www.erfa-boerse.de

## Vorteile

### Bringen Sie Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs mit:

- innovativen Impulsen für Ihre Unternehmenstätigkeit
- besserer Positionierung im Vergleich zu anderen MarktteilnehmerInnen
- zusätzlichem betriebswirtschaftlichen Know-how
- aktuellem Markt- und Branchenwissen
- neuen Trends und Marktentwicklungen
- erfolgreichen Best-Practise-Modellen
- konstruktivem Erfahrungsaustausch
- zukunftsorientierten strategischen Entscheidungen
- gemeinsamen Netzwerken (z.B. für Kooperationen im Bereich Werbung)
- interessanten Erkenntnissen aus Workshops
- kompetenten AnsprechpartnerInnen aus dem Expertenpool

### Profile

Und hier noch einige Basis-Informationen rund um unsere Tagungen:

- Die Teilnahme ist auf mindestens 8 und höchstens 12 TeilnehmerInnen begrenzt
- Zielgruppe unserer Tagungen sind Unternehmen mit ähnlicher Struktur (Standort, Umsatzgröße, Sortiment), die jedoch nicht im direkten Wettbewerb zueinander stehen
- Zum Schutz aller TeilnehmerInnen wird eine schriftliche Vereinbarung über Wettbewerbsverbot und Verschwiegenheitspflicht getroffen
- Die Veranstaltungen finden ca. 2 x jährlich an zwei Tagen nach dem Rotationsprinzip bei einem der TeilnehmerInnen statt. Die Anzahl der Veranstaltungen kann auf Wunsch auch erhöht werden

**>> Und damit Sie auf dem neuesten Stand bleiben, erhalten alle unsere TeilnehmerInnen regelmäßig einen informativen Newsletter mit aktuellen Informationen. <<**

## Leistungen

### Organisation

Bei uns finden Sie die richtigen GesprächspartnerInnen: Wies & Wies stellt passende Erfahrungsgruppen (Erf-Gruppen) auf Basis verschiedener Faktoren zusammen. Vergleichbare Struktur und Größe, ähnliche Standortfaktoren – nutzen Sie unsere Dialogplattform und kommen Sie mit anderen UnternehmerInnen ins Gespräch. Externe ReferentInnen und ExpertInnen werden zu Ihren Wunschthemen eingeladen.

### Durchführung

Langjährige Erfahrung, professionelle Durchführung – Wies & Wies übernimmt die Moderation der Gruppenveranstaltungen und regt den inhaltsreichen und konstruktiven Austausch an. Und bei Fragen zu verschiedenen Fachgebieten stehen wir Ihnen als Experten zur Verfügung.

### Koordination

Von der Vorbereitung bis zur Nachbereitung – bei Wies & Wies sind Sie in den besten Händen. Planen Sie auf Basis der Tagungsunterlagen für die Zukunft Ihres Unternehmens. Wir stellen Ihnen gerne Zahlenmaterial oder weiterführende Unterlagen zusammen. Bringen Sie Ihre Vorstellungen und Wünsche mit in unseren Tagungsablauf ein. Wir helfen Ihnen gerne weiter!

### Kosten

Inklusive Vor- und Nachbereitung fallen pro 2-Tages-Veranstaltung 225 Euro an. Hinzu kommen eine variable Veranstaltungspauschale (für Raummiete und Getränke) sowie ein variabler Spesenanteil für die ModeratorInnen und ExpertInnen. Die Höhe der Variablen hängt vom Veranstaltungsort und der Teilnehmerzahl ab. Bei mehreren TeilnehmerInnen aus einem Unternehmen können nach Vereinbarung auch Nachlässe gewährt werden. Die Mindestteilnehmerzahl liegt bei 8 Personen. Nicht in den Kosten enthalten sind Verpflegung und Übernachtung.

Alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt.

### Kontakt

Ihre Ansprechpartnerin:  
**Sigrid Wies**  
Mobil: 0179 / 7935375  
Tel: 02246 / 94 93 74  
Fax: 02246 / 94 93 75  
Mail: [swies@beratung-wies.de](mailto:swies@beratung-wies.de)  
[www.beratung-wies.de](http://www.beratung-wies.de)  
[www.erfa-boerse.de](http://www.erfa-boerse.de)

## Ihr Weg zum Erfolg

**Dialoge, Strategien, Netzwerke –  
profitieren Sie von  
Erfahrungsgruppen aus Ihrer Branche.**

